

Lubicz Dolny, 24.04.2014r.

Jurmet Sp. z o.o.  
ul. Antoniewo 8  
87-162 Lubicz Dolny

## ZAPYTANIE OFERTOWE

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na **zakup usług w zakresie wdrożenia Planu rozwoju eksportu przez spółkę Jurmet**, w ramach projektu realizowanego w Działaniu 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Regionalnego pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz.U. nr 68, poz. 414 z póź. zm.).

**Przedmiotem zapytania jest zlecenie wykonania usługi doradczej w zakresie określenia, wyselekcjonowania, sprawdzenia wiarygodności grupy docelowej potencjalnych partnerów handlowych, przygotowania ofert współpracy oraz negocjacji handlowych na rynek docelowy: Niemcy.**

### Szczegóły zapytania

Zakres zlecanej usługi obejmuje wykonanie następujących czynności:

- wyselekcjonowanie potencjalnych partnerów handlowych dla firmy Jurmet Sp. z o.o. (głównie z branży przemysłu opakowaniowego), zainteresowanych spotkaniem się i omówieniem warunków ewentualnej współpracy,
- zaprojektowanie kształtu i przygotowanie treści ofert handlowych dotyczących współpracy biznesowej firmy Jurmet Sp. z o.o. z nowymi kontrahentami,
- wsparcie merytoryczne na potrzeby negocjacji handlowych firmy Jurmet Sp. z o.o. z podmiotami, które wyraziły zainteresowanie ofertą współpracy,
- sporządzenie raportu z przeprowadzonych działań wskazującego ostatecznie wyselekcjonowanych potencjalnych partnerów handlowych, zainteresowanych spotkaniem się i omówieniem warunków ewentualnej współpracy.

Finalnym produktem zlecanej usługi powinien być 1 raport.

Oferta może być przesłana w wybranej formie:

1. za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres: [jurmet@jurmet.com.pl](mailto:jurmet@jurmet.com.pl)
2. faksem na numer +48 56 678 27 85
3. za pośrednictwem poczty na adres: ul. Antoniewo 8, 87-162 Lubicz Dolny
4. osobiście w siedzibie firmy

Oferta powinna zawierać przynajmniej cenę (netto i brutto) oraz termin realizacji usługi i być ważna nie krócej niż 30 dni.

Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:

- cenę całkowitą brutto (waga – 70%),
- termin realizacji (waga – 20%),
- doświadczenie oferenta rozumiane jako okres (ilość lat) funkcjonowania firmy w branży (waga – 10%).

**Termin składania ofert upływa dnia 29.04.2014r.**

Oferty dostarczone po tym terminie nie będą rozpatrywane.

Lubicz Dolny, 24.04.2014r.

Jurmet Sp. z o.o.  
ul. Antoniewo 8  
87-162 Lubicz Dolny

## ZAPYTANIE OFERTOWE

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na **zakup usług w zakresie wdrożenia Planu rozwoju eksportu przez spółkę Jurmet**, w ramach projektu realizowanego w Działaniu 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Regionalnego pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz.U. nr 68, poz. 414 z póź. zm.).

**Przedmiotem zapytania jest zlecenie organizacji spotkań spółki Jurmet z wyselekcjonowanymi potencjalnymi partnerami handlowymi z Niemiec.**

### Szczegóły zapytania

Zakres zlecanej usługi obejmuje wykonanie następujących czynności:

- nawiązanie kontaktu z potencjalnymi kontrahentami,
- umówienie spotkań z osobami decyzyjnymi,
- przygotowanie projektu i druk zaproszeń, przygotowanie ramowego programu pobytu,
- uzgodnienie terminów oraz miejsc wizyt,
- przygotowanie niezbędnych informacji i materiałów pomocniczych,
- sporządzenie opracowania w formie protokołu/raportu podsumowującego wykonanie powyższych czynności.

Oferta może być przesłana w wybranej formie:

1. za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres: [jurmet@jurmet.com.pl](mailto:jurmet@jurmet.com.pl)
2. faksem na numer +48 56 678 27 85
3. za pośrednictwem poczty na adres: ul. Antoniewo 8, 87-162 Lubicz Dolny
4. osobiście w siedzibie firmy

Oferta powinna zawierać przynajmniej cenę (netto i brutto) oraz termin realizacji usługi i być ważna nie krócej niż 30 dni.

Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:

- cenę całkowitą brutto (waga – 70%),
- termin realizacji (waga – 20%),
- doświadczenie oferenta rozumiane jako okres (ilość lat) funkcjonowania firmy w branży (waga – 10%).

**Termin składania ofert upływa dnia 29.04.2014r.**

Oferty dostarczone po tym terminie nie będą rozpatrywane.

Lubicz Dolny, 24.04.2014r.

Jurmet Sp. z o.o.  
ul. Antoniewo 8  
87-162 Lubicz Dolny

## ZAPYTANIE OFERTOWE

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na **zakup usług w zakresie wdrożenia Planu rozwoju eksportu przez spółkę Jurmet**, w ramach projektu realizowanego w Działaniu 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Regionalnego pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz.U. nr 68, poz. 414 z póź. zm.).

**Przedmiotem zapytania jest zakup usług prawnych związanych z wyszukiwaniem i doбором partnerów na rynkach docelowych - rynku niemieckim, polegających na:**

1. przygotowaniu wzoru umowy handlowej – umowy sprzedaży, mającej zastosowanie do sprzedaży części do maszyn oraz sprzedaży urządzeń typu krajarka gilz tekturowych wraz z dostawą (bez instalacji, uruchomienia) na powszechnie stosowanych warunkach przyjętych w handlu międzynarodowym;
2. przygotowanie wzoru umowy handlowej – umowy sprzedaży, obejmującej sprzedaż urządzenia typu przewijarka/bobiniarka służącego do cięcia i przewijania papieru oraz folii w technice cięcia i nawijania z uwzględnieniem poniższych warunków:
  - a) ze wstępnym odbiorem technicznym, polegającym na uruchomieniu urządzenia i przeprowadzeniu prób jego pracy na surowcu dostarczonym przez odbiorcę przed dostawą w siedzibie dostawcy,
  - b) z ostatecznym odbiorem technicznym, polegającym na uruchomieniu urządzenia, sprawdzenia jego zgodności z umową pod względem parametrów technicznych i wyposażenia, przeprowadzeniu prób pracy na surowcu zapewnionym przez odbiorcę oraz przeszkoleniu pracowników odbiorcy w zakresie obsługi urządzenia,
  - c) przewidującej wpłaty zaliczek na poczet ceny urządzenia w miarę realizowania procesu produkcyjnego urządzenia trwającego ok. 4 miesiące od dnia podpisania umowy,
  - d) przewidującej serwis gwarancyjny i pogwarancyjny u odbiorcy na terenie Niemiec, z tym że serwis gwarancyjny miałby być odpłatny w zakresie dojazdu serwisantów dostawcy do odbiorcy i z powrotem, jak również w zakresie ich zakwaterowania oraz wyżywienia;
3. przygotowaniu wzoru umowy handlowej – umowy przedstawicielskiej (agencji), obejmującej warunki współpracy Jurmet Sp. z o.o. z agentem, mającym siedzibę na terenie Niemiec (firmą niemiecką) w zakresie sprzedaży na terenie Niemiec urządzeń produkowanych przez Jurmet Sp. z o.o. w szczególności urządzeń typu krajarka gilz tekturowych oraz typu przewijarka/bobiniarka;
4. opracowaniu wzoru deklaracji zgodności WE dla urządzeń produkowanych przez Jurmet Sp. z o.o.,
5. przeprowadzeniu konsultacji prawnych dla Jurmet Sp. z o.o. dotyczących zawierania, negocjacji i realizacji umów handlowych wymienionych w pkt 1 – 3 w ilości 5 godzin.

Ponadto wzory dokumentów wymienionych w pkt 1 – 4 mają zostać sporządzone w języku niemieckim wraz z ich tłumaczeniem na język polski (w wersji elektronicznej w formacie word).

Oferta może być przesłana w wybranej formie:

1. za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres: [jurmet@jurmet.com.pl](mailto:jurmet@jurmet.com.pl)
2. faksem na numer +48 56 678 27 85
3. za pośrednictwem poczty na adres: ul. Antoniewo 8, 87-162 Lubicz Dolny
4. osobiście w siedzibie firmy

Oferta powinna zawierać przynajmniej cenę (netto i brutto) oraz termin realizacji usługi i być ważna nie krócej niż 30 dni.

Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:

- cenę całkowitą brutto (waga – 70%),
- termin realizacji (waga – 20%),
- doświadczenie oferenta rozumiane jako okres (ilość lat) funkcjonowania firmy w branży (waga – 10%).

**Termin składania ofert upływa dnia 29.04.2014r.**

Oferty dostarczone po tym terminie nie będą rozpatrywane.